



# LET'S MAKE MONEY

Door FRANCINIEN VAN DEN BOOMEN

WERKBOEK  
DAG 3

# LET'S MAKE MONEY

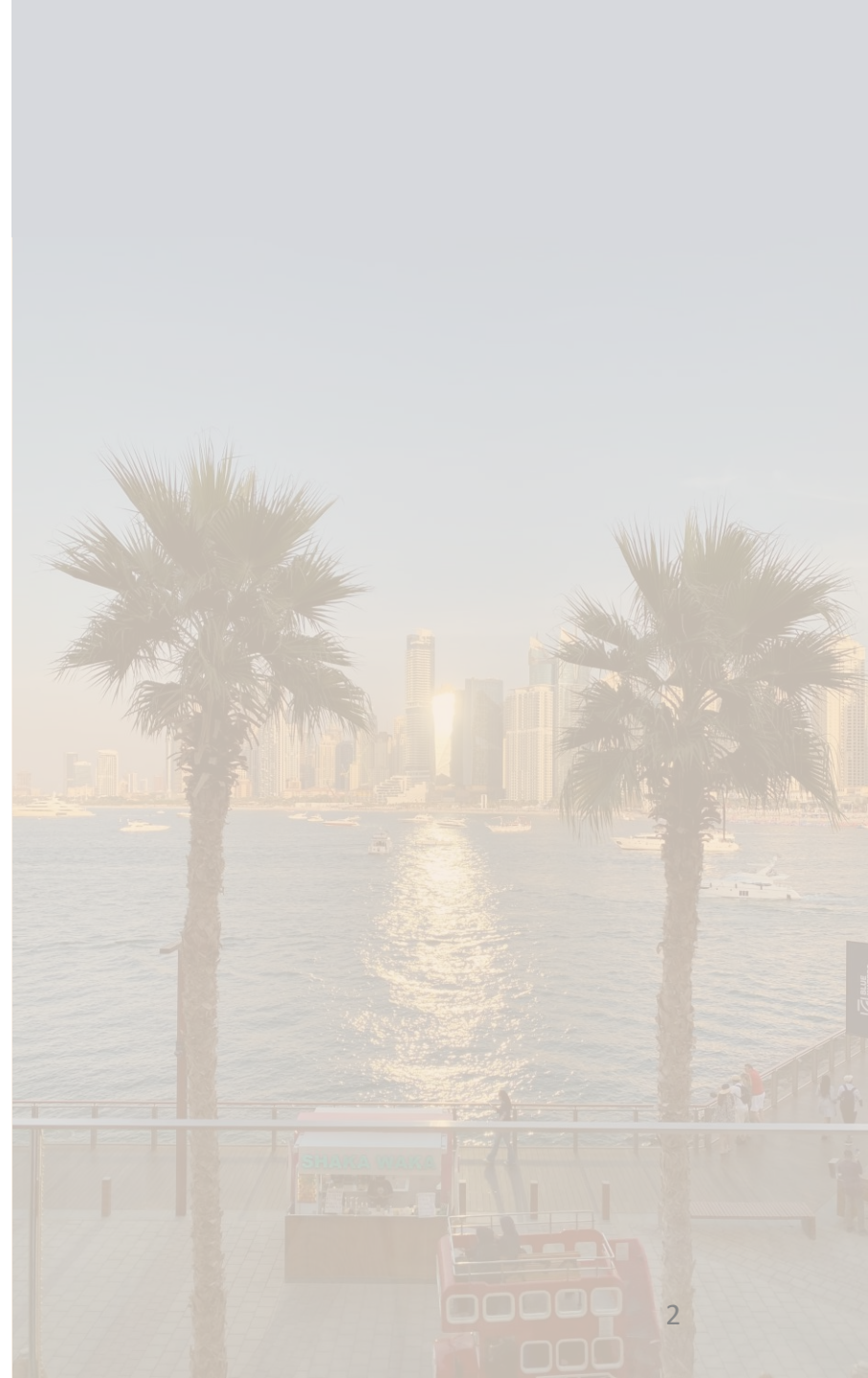
## RUIM OP EN ZUIVER JE FINANCIËLE OMGEVING

Eén van de snelste manieren om als ondernemer geld te manifesteren is door te starten met een proces dat opschonen heet. Dat betekent: opruimen en je losmaken van alles in je bedrijf dat je niet meer dient.

Ruim je kantoor op en gooi oude paperassen weg. Maak je bureaulades en kasten van binnen schoon en gooi weg wat niet meer nodig is. Orden je spullen en zet alles netjes terug.

Betaal je rekeningen met een glimlach. Sorteert je bedrijfskosten op relevantie en schrap wat niet langer nodig is. Stuur je debiteuren met een overschreden betalingstermijn een vriendelijk berichtje om te betalen. Kijk vanaf vandaag elke dag even op je rekening. Wat komt erin? Wat gaat eruit? Voel de flow!

Deze acties zorgen voor zuivere energie en creëren ruimte voor iets nieuws en voor meer geld in je leven. Geef jezelf vandaag toestemming je kantoor en financiële omgeving op te schonen. **Deel een foto van het resultaat!**







# LET'S MAKE MONEY

## HEEL EVEN VOORBEREIDEN

Voordat je begint met opschonen, zoek even een leuke playlist op Spotify om swingend door je kantoor te gaan. Ga lekker los en visualiseer hoe het geld binnen fladdert.

## HOE ZOU JIJ JE VOELEN?

Welk gevoel heb je als alles opgeruimd en schoon is? Als alles een eigen plek heeft gekregen? Als het geld binnen stroomt? Focus op het gevoel van ruimte voor nieuwe dingen, ervaringen en opdrachten.

Nogmaals, alles is mogelijk! Probeer echt je bewustzijn te vergroten en geef jezelf toestemming voor nieuwe ervaringen en opdrachten waar jij blij van wordt.

Beschrijf je ideale financiële situatie. Wat zijn je gelddoelen?

Hoe jij je hierbij voelt is alles. Deze sprankeling in je ziel is de frequentie, de energie, de trilling die resoneert met het Universum.

Doe vandaag de dingen heel bewust. In het moment. Word je bewust van de money flow die op gang komt.



Noem minimaal drie dingen waarmee je deze dagen geld kunt verdienen:

Wat zijn de 3 belangrijke kenmerken van jouw ideale klant?

Welke stappen kan jij de komende dagen zetten om jouw ideale klant aan te trekken?

Welk aanbod zou jij kunnen doen dat een specifiek probleem voor jouw ideale klant oplost?

Welke prijs zou jij daar voor willen vragen?

## HET INNERLIJKE WERK

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

**LET'S MAKE MONEY**

“



DE AFFIRMATIE VOOR VANDAAG

“ IK LAAT LOS ”

”



# H U I S W E R K

Wat moet ik loslaten om mijn ideale koper aan te trekken?  
Wat houdt me tegen om voluit te gaan in mijn bedrijf.







DAG 3

PERSOONLIJKE AANTEKENINGEN  
IN DE AVOND

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---